



Account-Manager Mecklenburg-Vorpommern (m/w/d)

Die Zukunft heißt Glasfaser – und Du sorgst dafür, dass noch mehr Unternehmen endlich Zugang zum High-Speed-Internet bekommen! Für den weiteren Zuwachs an Kunden und den entsprechenden Ausbau des Glasfasernetzes in Deutschland suchen wir für unseren Standort in Hamburg zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen (Senior-)Account-Manager für Mecklenburg-Vorpommern (m/w/d).

BESCHREIBUNG

Wir, die GlobalConnect GmbH, gehören zur skandinavischen GlobalConnect / IP-Only Gruppe. Mit einem leistungsstarken Glasfasernetz von über 58.000 Kilometern sowie 27.000 Quadratmetern an individuell skalierbaren Rechenzentrums-Kapazitäten gehören wir zu Nordeuropas führendem Anbieter von glasfaserbasierten Telekommunikationsdienstleistungen. Bei GlobalConnect gibt es alles aus einer Hand: von der Cloud-Lösung über IT-Outsourcing bis hin zu Telefonie und glasfaserbasiertem Internetanschluss. Rund 1.600 Mitarbeiter in Deutschland, Dänemark, Schweden und Norwegen betreuen die kontinuierliche Netzerweiterung – von der Planung über die Installation bis zum Entstördienst. GlobalConnect bietet Unternehmen damit die notwendige Infrastruktur, um schon heute den Anforderungen der digitalen Zukunft an Schnelligkeit, Sicherheit und Flexibilität gerecht zu werden.

AUFGABEN

- Gewinnung und Entwicklung von (strategischen) Kunden für GlobalConnect in Deutschland
- Aufbau einer qualifizierten Pipeline von potenziellen Neukunden
- Verhandlungen und Abschluss von Kundenverträgen
- Erstellung und zielstrebige Umsetzung von jährlichen Verkaufsplänen
- Professionelle Bearbeitung der Opportunitäten und wöchentliche CRM-Administration
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Zusammenarbeit mit einem Pre-Sales-Team, um für jedes Projekt eine überzeugende Gewinnstrategie zu entwickeln
- Selbstständiger Mix aus Tagesgeschäft und Projektgeschäft unter Einbeziehung aller Produktgruppen



ANFORDERUNGEN

- Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium bzw. Ausbildung (Elektronik / IT) sowie entsprechende Berufserfahrung
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise sowie Teamfähigkeit
- Kenntnisse im Bereich SD-WAN, MPLS, WDM Datennetze, IP-Technologien, Voice-SIP trunking, UCC
- Hervorragende Kommunikationskenntnisse
- Bestehendes vertriebliches Netzwerk
- Ergebnisorientierte Arbeitsweise mit hohem Engagement und einer hohen Belastbarkeit
- Schnelle Auffassungsgabe und Einarbeitung in neue Themen
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse
- Führerschein Klasse B

UNSER ANGEBOT

- Ein Unternehmen, das sich erfolgreich am Markt etabliert hat und trotzdem Startup-Atmosphäre bietet: kurze Kommunikationswege und immer nah dran an den neuesten technischen Entwicklungen
- Echtes Teamwork – deine Kollegen unterstützen dich
- Das sympathische, bodenständige Arbeitsklima eines skandinavischen Unternehmens
- Eigenverantwortliche Arbeitsorganisation mit flexibler Zeiteinteilung
- Sehr attraktive Vergütung sowie 30 Tage Urlaub im Jahr
- Dienstwagen inklusive Privatnutzung

Du bist neugierig? Dann bewirb dich jetzt!

KONTAKT

GlobalConnect GmbH
Wendenstraße 377
20537 Hamburg
E-Mail: bewerbungen@globalconnect.de