

# Inhouse Sales für GlobalConnect Carrier (m/w/d)

Die Zukunft heißt Glasfaser. Möchtest du Teil eines Unternehmens werden, das digitales Leben in der Gesellschaft voranbringt – und dabei auf die Erfahrung von 300.000 Kunden aus Skandinavien aufbauen? Wir, die GlobalConnect GmbH, gehören zur skandinavischen GlobalConnect-Gruppe. Mit einem leistungsstarken Glasfasernetz von 100.000 km sowie 33.000 m<sup>2</sup> an individuell skalierbaren Rechenzentrums-Kapazitäten gehören wir zu Nordeuropas führendem Anbieter von digitaler Infrastruktur. Bei GlobalConnect gibt es alles aus einer Hand: von der Cloud-Lösung über IT-Outsourcing bis hin zu Telefonie und glasfaserbasiertem Internetanschluss. Rund 1.700 Mitarbeiter in Deutschland und Skandinavien betreuen die kontinuierliche Netzerweiterung. GlobalConnect bietet Unternehmen damit die notwendige Infrastruktur, um schon heute den Anforderungen der digitalen Zukunft an Schnelligkeit, Sicherheit und Flexibilität gerecht zu werden.

Wir erweitern unser Carrier-Team in Deutschland und suchen am Standort **Hamburg oder Berlin** einen **Inhouse Sales für GlobalConnect Carrier (m/w/d)**.

## Wofür ist GlobalConnect Carrier zuständig?

- GlobalConnect Carrier hält die Nordics am Laufen – und mit dem Rest der Welt verbunden.
- Die Konnektivität, die wir ermöglichen, unterstützt Lebensqualität und eine gut funktionierende Gesellschaft für alle. Es ist eine Verpflichtung, die wir nicht auf die leichte Schulter nehmen.
- Nahezu jedes einzelne Datenbit, das in die nordischen Länder gelangt, nutzt unser riesiges Netzwerk. Unsere Mission ist es, dafür zu sorgen, dass unterwegs nichts verloren geht.
- Wir sind damit betraut, Daten für einige der größten und anspruchsvollsten Organisationen der Welt zu transportieren – eine Aufgabe, die Zuverlässigkeit, Fachwissen und Mut erfordert. Oder wie wir es sehen, einen kühlen Kopf und eine sichere Hand. Mit weniger geben wir uns nicht zufrieden, denn dann würden wir nicht der nordische Carrier sein, auf den sich Europa verlässt.

## Wir suchen dieses Profil

- Wir suchen qualifizierte, erfahrene und engagierte Vertriebsmitarbeiter, die Teil des GAM-Teams (Global Account Management) von GlobalConnect Carriers werden wollen.



- Derzeit bauen wir unsere deutsche Präsenz aus und möchten einen erfahrenen Wholeseller mit Sitz in Deutschland entweder in unserem Büro in Hamburg oder in Berlin begrüßen.
- Sie werden mit den globalen Carriern in einem internationalen Team zusammenarbeiten, das über unser Abdeckungsgebiet (Deutschland, Dänemark, Norwegen, Finnland und Schweden) verteilt ist.
- Unser Serviceangebot spiegelt unser Netzgebiet wider, und Sie werden ein trusted Advisor für unsere Kunden sein, ein echter Experte, der ihnen bei Konnektivität, Kommunikation und Co-Location (und noch mehr) helfen kann. Alles unter einem Dach, GlobalConnect Carrier.
- Dies ist eine internationale Aufgabe, die fundierte Sprachkenntnisse erfordert, um in dieser Region erfolgreich zu sein, ebenso erfordert sie gute Qualifikationen im Management von grenzübergreifenden Teams.
- Wenn Sie über nachweisliche Erfahrung in der Telekommunikationsbranche verfügen, ist dies sehr hilfreich.

Die Position ist sofort verfügbar. Das passt? Am besten gleich bewerben unter [johan.bergin@globalconnect.se](mailto:johan.bergin@globalconnect.se)